

くらしき起業塾2022

&個別相談会

～はじめはみんな起業のシロウトだった～



開催日時

11.5 ± 12 ± 19 ± 26 ±

〈各日〉 講座 10:00-15:30 個別相談会 15:30-16:30

対象者

高梁川流域圏内に /

① 起業を目指している

② 起業に関心がある

③ 起業後5年以内

①～③いずれかに当てはまる方

参加方法

Zoomでのオンライン受講

定員

先着30人

(講座受講者向けの個別相談会は1日2人限定)

受講料

無料

講師

ジャイロ総合コンサルティング株式会社

≡ 受講のお申し込み ≡

こちらのQRコード読み込み


<https://forms.gle/Uy5GxfM4qmrrRShh6>

もしくは倉敷商工会議所HP・
くらしき創業サポートセンターHPから

倉敷商工会議所



お申込みいただいた方には、倉敷商工会議所よりメールにて参加URL等をお送りします。令和4年10月28日(金)迄にメールが届かない場合は、お問合せください。

くらしき起業塾に
関するお問い合わせ

倉敷商工会議所

☎ 086-476-1005

✉ soudan@kura-cci.or.jp

倉敷市商工課(くらしき創業サポートセンター)

☎ 086-426-3405

✉ cmind@city.kurashiki.okayama.jp

(高梁川流域連携中枢都市圏事業)

〈主催〉倉敷商工会議所 (<http://www.kura-cci.or.jp/>)〈共催〉くらしき創業サポートセンター (<http://kurashiki-sogyo.jp/>)

起業塾(全4回)講義時間の9割以上に出席することで「修了証」を発行します。出席時間は、主催者側がログイン時間や着座の様子をカメラ等で確認し、管理します。修了証がある方には、所定の手続きをしていただくことで、法人設立時の登録免許税軽減、融資の創業関連保証の特例等の支援措置が適用になる場合があります。(産業競争力強化法の「認定特定創業支援等事業」) くらしき創業サポートセンターは、倉敷商工会議所を含めた倉敷市・早島町内の19機関で創業相談に対応しています。

くらしき起業塾はここがスゴイ!!

3つの
特徴

1

**4日間のオンライン講座・
受講者向けの個別相談会が
無料!**

経験豊富な講師陣による講座や
受講者向けの個別相談会を
無料で受けることができます。

2

**自分なりの創業計画書を
作成しよう!**

創業前後で自己整理や
自己紹介に役立つ「創業計画書」
の作成をお手伝いします。

3

**受講後の
フォローアップも充実!**

もし起業塾の4日間で計画書が完成できな
かった場合は、倉敷商工会議所等の支援
機関にて予約制の個別相談を受けること
ができます。創業前後のお困りごと等にも
ご活用ください!

くらしき起業塾2022 カリキュラム

11.5 ±
10:00-15:30

第1講座 …… 失敗する起業と成功する起業の違いとは 他
第2講座 …… ビジネスモデルに基づいた「ビジネスプラン」作成ポイント 他

11.12 ±
10:00-15:30

第3講座 …… 新時代の「マーケティング戦略」の作り方 他
第4講座 …… SNS・ネット活用の情報発信の事例紹介 他

11.19 ±
10:00-15:30

第5講座 …… 過去の経験から起業のヒントを見つけ出そう 他
第6講座 …… ビジネスモデルのペルソナ設定・価格設定の考え方 他

11.26 ±
10:00-15:30

第7講座 …… 利益を上げる価格戦略とは? / 収支計画の考え方 他
第8講座 …… ビジネスプラン作成の意味・事業計画の考え方 他

※各日講座終了後に講座受講者向けの個別相談会を実施します。(限定2人/日) ※講座内容や講師は、進行状況などにより変更になる場合があります。

くらしき起業塾2022 講師紹介

ジャイロ総合コンサルティング株式会社



1日目講師 会長・コンサルタント
大木 ヒロシ OKI HIROSHI

雑誌の特集記事、新聞記事などを多く手がけており、ビジネス系のジャーナリストとして活躍する。
一方で、自らもブティック経営やフランチャイズチェーンなどのビジネスを複数立ち上げており、取材と実践を繰り返して得た成功理論に基づき、セミナー及びコンサルティングを業務とするジャイロ総合コンサルティング(株)を立ち上げる。感動と共鳴を生む講演スタイルは他に追随を許さない。



3日目講師 代表取締役社長・コンサルタント・中小企業診断士
渋谷 雄大 SHIBUYA TAKEHIRO

訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。部門の責任者として、出店戦略・人材育成・プロモーション・広報などを一手に引き受け、多店舗展開を達成。その後、同社は倒産し、責任者としてサブリメント専門チェーン事業の譲渡交渉を担当し、自然派化粧品会社への譲渡を成功に導く。退職後、WEBを活用したプロモーションを実践し、現在は営業強化、WEB活用を中心に幅広い分野でコンサルティングを行う年間講演数150回超えの人気講師である。



2日目講師 コンサルタント
相原 宏美 AIHARA HIROMI

美術系短大を卒業後、大手量販店の企画室に入社。企画・手書きPOP・ディスプレイ、新店OPENやイベント制作に携わった後、デザイン事務所運営。その後、IT中小企業にて講師及び教室運営/就職活動指導の傍らスクールの新規企画からデザイン業務に従事。退職後、一部上場企業の広告宣伝部にて企画・各種デザイン制作・WEB&SNSマーケティング・SEO戦略にて多数のコスト削減と実績を残し、再び独立。オンライン営業ツールの制作の他、WEB戦略・LINE他のコンサルティング業務や企業の研修講師として活動中。



4日目講師 コンサルタント・中小企業診断士
高田 佳昭 TAKADA YOSHIKI

芝浦工業大学工業化学科卒業後、飲食店での独立を決意し、大手運送会社にて資金を貯める。居酒屋系チェーン店に入社し店舗責任者を経て、不採算店の立直しと新規店舗の立ち上げを行う。2003年カフェを開業し、人気店に育てる。2008年そのカフェを売却させ、家業である運送業の経営改革に着手。リーマンショックの際に売上40%減となるも、11期連続増収を達成。2011年以後、飲食店コンサルタント、およびセミナー講師として活躍。現在は継いだ運送業の経営や立ち上げた菓子製造業の運営等を行いながら、創業塾・補助金支援・事業計画書作成などで講師・コンサルタントとして活動中。